

Public Training Calendar 2019

July - December 2019

ปฏิทินอบรม - สัมมนา เดือนกรกฎาคม - ธันวาคม 2562



July

Date	Course	Instructor	Fee
10	Effective Facilitator Skills พัฒนาทักษะการเป็น Facilitator	ผศ.ดร.รักษพงศ์ วงศาโรจน์	6,800
11	Compensation Design & Management การออกแบบและบริหารผลตอบแทนที่มีประสิทธิภาพ	คุณธาดา บุญเกิด	6,800
19	360 Degree Marketing Communication กลยุทธ์การสื่อสารทางการตลาด 360 องศา	ศ.วิทวัส รุ่งเรืองผล	6,800
23	Psychology for Management & Motivating Techniques จิตวิทยาการบริหารและการจูงใจทีมงาน	ผศ.ดร.ปรัชญา ปิยะมโนธรรม	6,800
24	Excellent Supervisory Skill ศิลปะการเป็นหัวหน้างาน	คุณกิตติณัฐ พนมฤทธิ์	6,800
24	Storytelling for Marketing กลยุทธ์ Storytelling เพื่อการตลาด	คุณลัดดาวัลย์ รัตนดิลกชัย	6,800
25	The Future of Marketing Design ออกแบบกลยุทธ์การตลาดสู่อนาคต	ดร.สุทธิภัทร อัครวิชัยโรจน์	6,800
26	To be Professional Sales Engineer เพิ่มพูนทักษะของการเป็น Sales Engineer	คุณชาคร เกษมสันต์	6,800
31	5 Strategic Thinking Enhancements 5 รูปแบบการคิดเชิงกลยุทธ์	รศ.ดร.สมชาย ภคภาสน์วิวัฒน์	6,800

August

Date	Course	Instructor	Fee
6	Blue Ocean Strategy® กลยุทธ์น่านน้ำสีคราม	คุณรัฐ ดำรงค์ศรี	6,800
7	Effective Project Management การบริหารโครงการอย่างมีประสิทธิภาพ	ผศ.ดร.วิฑูร อ่องสกุล	6,800
8	Digital Marketing: Uptrend Strategy and New Tools ติดปีกการตลาดในยุคดิจิทัล	คุณประสิทธิ์ วรรณตราณิช	6,800
16	Marketing Analysis in Action การวิเคราะห์ทางการตลาด	ศ.วิทวัส รุ่งเรืองผล	6,800
21	Communication Power for Manager พลังแห่งการสื่อสารสำหรับผู้จัดการ	คุณชฎานทิพย์ โฉมจนะโกสินทร์	6,800
22	Marketing & Sales Strategy to Increase Customer กลยุทธ์การตลาดและการขายเพื่อเพิ่มฐานลูกค้า	อ.วิทยา จารุพงศ์โสภณ	6,800
29	The Art of Negotiation and Persuasion for Sales ศิลปะการโน้มน้าวใจและการเจรจาต่อรองเพื่อสร้างความสำเร็จในการขาย	คุณไพบูรณ์ ล้วนวรวิวัฒน์	6,800
31	Customer Insight Creating Marketing Strategy การทำ Customer Insight เพื่อกำหนดกลยุทธ์ทางการตลาด	ผศ.ดร.วิเลิศ ภูริวัชร	6,800

ปฏิทินอบรม - สัมมนา เดือนกรกฎาคม - ธันวาคม 2562

September

Date	Course	Instructor	Fee
6	Critical thinking & Decision Making	อ.กฤษณ์ ปัทมะโรจน์	6,800
13	Wow Creativity for Content Marketing สร้างสรรค์ Content Marketing อย่างไรให้ Wow!	คุณเอกชัย พิทักษ์เกียรติกุล, คุณธนพันธ์ วงศ์ชินศรี	6,800
17	Convincing จิตวิทยาและวาทศิลป์ในการโน้มน้าวใจ	ดร.ประภัสสร จันทร์สถิตย์พร, ผศ.ดร.ปรัชญา ปิยะมโนธรรม	6,800
18	Strategic Management การบริหารเชิงกลยุทธ์	รศ.ดร.สมชาย ภคภาสน์วิวัฒน์	6,800
19	Strategic Planning การวางแผนเชิงกลยุทธ์	รศ.ดร.สมชาย ภคภาสน์วิวัฒน์	6,800
20	How to Create Event Marketing Plan กลยุทธ์การสร้างแผนกิจกรรมทางการตลาด	คุณวิภานต์ มงคลจันทร์	6,800
26	People Management & Working Plan for Manager เทคนิคการวางแผนคนวางแผนงานสำหรับหัวหน้างานให้ได้เป้าหมายและผลงาน	อ.จุลชัย จุลเจือ	6,800
27	Sales Consulting Skill ทักษะการเป็นนักขายสไตล์ที่ปรึกษา	คุณชนะ ก่อกิจการ	6,800

October

Date	Course	Instructor	Fee
1 - 2	6 Managerial Skills for Top Manager 6 ทักษะด้านการบริหารสำหรับผู้จัดการ	อ.นิพัทธ์ กานตอัมพร, อ.พิศิษฐ์ ไชคปริษา	14,900
3	B2B Marketing Strategy การตลาดเจาะองค์กร	อ.วิทยา จารุงศ์โสภณ	6,800
8	Finance & Budgeting for Manager การบริหารการเงินและงบประมาณ สำหรับผู้บริหาร	ดร.ภาวัต อุปลัมภ์เชื้อ	6,800
9	Systems Thinking & Decision Making	อ.สุรเจต เกิดสุข	6,800
10	Process Mapping : How to Create Workflow and Work Improvement การทำ Process Mapping เพื่อสร้างผังงานและเพิ่มพูนประสิทธิภาพงาน	ผศ.ดร.วิพุธ อ่องสกุล	6,800
16	HR Reports as a Tool to Optimize Business Performance แนวทางการจัดทำรายงานด้านทรัพยากรมนุษย์เพื่อวิเคราะห์และวางแผน	คุณสรุณี หรรณพ	6,800
17	Sales Planning for Salesperson การวางแผนการขายสำหรับนักขายมือโปร	ดร.วิชัย วงศ์ศิลป์วัฒนา	6,800
30	Customer Journey Map เทคนิคการสร้างแผนที่เส้นทางประสบการณ์ลูกค้าสู่การเพิ่มคุณค่าที่แท้จริง	รศ.ชินจิตต์ แจ่มเงินกิจ, คุณธนพันธ์ วงศ์ชินศรี	6,800
31	Marketing & Sales Strategy to Increase Customer กลยุทธ์การตลาดและการขายเพื่อเพิ่มฐานลูกค้า	อ.วิทยา จารุงศ์โสภณ	6,800

www.sbdc.co.th

ปฏิทินอบรม - สัมมนา เดือนกรกฎาคม - ธันวาคม 2562

November

Date	Course	Instructor	Fee
5	“Strategic Lead” Marketing Plan เทคนิคและขั้นตอนการทำแผนการตลาดโดยใช้กลยุทธ์นำ	ศ.วิวัฒน์ รุ่งเรืองผล	6,800
7	Logical & Systems Thinking ทักษะความคิดเชิงเหตุผลและการคิดเชิงระบบ	คุณสมเกียรติ สมบุญเรืองศรี	6,800
12	Agile Management การบริหารงานแบบคล่องตัว	อ.กฤษณ์ ปัทมะโรจน์	6,800
13	Creating & Implementing Strategic Plan สุดยอดแผนกลยุทธ์ วิธีคิดในการสร้างและบริหารแผนกลยุทธ์สู่การปฏิบัติ	ดร.รัฐ ธนาดิเรก	6,800
20	Formulating Marketing Strategies สร้างสรรคกลยุทธ์การตลาดสู่ความสำเร็จ	อ.วิทยา จารุงศ์โสภณ, คุณสืบศักดิ์ ลีวัลักษณ์	6,800
26	Sales Analysis การวิเคราะห์การขายเพื่อสร้างรายได้เปรียบทางการแข่งขัน	อ.ธเนศ ตั้งเจริญมั่นคง	6,800



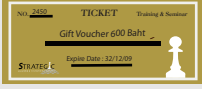
December

Date	Course	Instructor	Fee
13	10 Models - Marketing Perspective 10 โมเดลที่นักการตลาดควรรู้	อ.วิกรานต์ มงคลจันทร์	6,800
17	Strategic HRD Tools เครื่องมือที่สำคัญในการพัฒนาทรัพยากรมนุษย์	ดร.นนทวัฒน์ สุขผล	6,800
18	Design thinking	ผศ.ดร.วิพุธ อ่องสกุล	6,800



สมัครสมาชิก Strategic Center รับสิทธิประโยชน์เหนือใคร

สิทธิพิเศษสำหรับสมาชิก



รับคูปองส่วนลด มูลค่า 3,400 บาท



รับส่วนลด 10 % Public Training ทุกหลักสูตร



ส่วนลด 20% จาก Job Passport และประกาศรับสมัครงานฟรี มูลค่า 3,000 บาท

ค่าสมัครสมาชิก 1,500 บาท / ปี (ยังไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม)



กด แล้วคุณจะได้พบกับสาระดีๆ กับ People Development



www.facebook.com/StrategicCenter



สนใจสมัครหลักสูตรเดือนกรกฎาคม- ธันวาคม 2562

สนใจสมัคร ส่งใบตอบรับ มาที่ >>>



LINE @strategiccenter

หรือสมัครบนเว็บไซต์ www.sbdc.co.th



1 ชื่อ
ตำแหน่ง/ฝ่าย มือถือ
E-mail

2 ชื่อ
ตำแหน่ง/ฝ่าย มือถือ
E-mail

3 ชื่อ
ตำแหน่ง/ฝ่าย มือถือ
E-mail

ชื่อบริษัท/องค์กร

สำนักงานใหญ่ สาขา

เลขประจำตัวผู้เสียภาษี

ประเภทธุรกิจ

ที่อยู่

ชื่อผู้ประสานงาน

ตำแหน่ง/ฝ่าย

โทรศัพท์ มือถือ

โทรสาร

E-mail

สมาชิกศูนย์ฯ รับส่วนลด 10 %

สมาชิกศูนย์ฯ 1,500 บาท / ปี พร้อมรับสิทธิประโยชน์กับทางศูนย์ฯ (ขอสงวนสิทธิ์สำหรับสมาชิกและผู้ที่เกี่ยวข้องที่นั่งลงหน้าก่อน)

01

การชำระเงิน

- ชำระโดยสั่งจ่ายเช็ค/แคชเชียร์เช็ค ชิดคร่อมสั่งจ่ายในนาม "บริษัท ศูนย์พัฒนากลยุทธ์ทางธุรกิจ จำกัด" เลขประจำตัวผู้เสียภาษี 0105539066692 1755 ซ.ลาดพร้าว 94 ถ. ลาดพร้าว แขวงพลับพลา เขตวังทองหลาง กรุงเทพฯ 10310

02

โอนเงินเข้าบัญชี

ธนาคารกสิกรไทย จำกัด(มหาชน)
สาขาศรีวิภาทวนอินทาวน
บัญชีออมทรัพย์ เลขที่ 609-2-01313-6

ธนาคารไทยพาณิชย์ จำกัด(มหาชน)
สาขาสี่แยกศรีวิภา บัญชีออมทรัพย์
เลขที่ 140-2-12879-3

03

***หมายเหตุ หากต้องการยกเลิกหลักสูตรต้องแจ้งล่วงหน้าอย่างน้อย 3 วัน มิฉะนั้นท่านต้องชำระค่าใช้จ่ายร้อยละ 30 ของค่าธรรมเนียมการอบรม