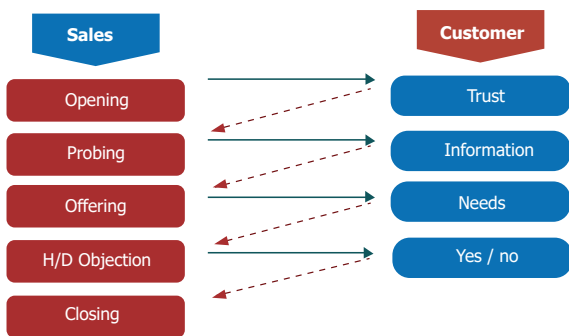


Proactive Sales for Increasing New Customer

พุธที่ 20 มกราคม 2564

“ นักขายเชิงรุกที่มุ่งเน้นการสร้างโอกาสค้นหา และได้มาซึ่งลูกค้าใหม่ ”

Professional Selling Techniques



ค่าธรรมเนียม 7,800 บาท
(ไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม)

หลักสูตร :

แนวทางการขายเชิงรุกเพื่อเพิ่มลูกค้าใหม่

Course Outline

- 📌 **แนวคิดหลักการขายแบบมืออาชีพ**
 - นิยามการขายเชิงรุก (Proactive)
 - การปรับทัศนคติต่องานขาย (Attitude fine tuning)
 - กระบวนการขายแบบมืออาชีพ (Professional selling process)
- 📌 **ปัจจัยและองค์ประกอบการขายที่สำเร็จ**
 - ปัจจัยสู่ความสำเร็จในการขาย (Factors to success in selling)
 - ลักษณะการขาย และประเภทของการขายเชิงรุก (Proactive sales techniques)
 - แนวทางการพัฒนาการขายเชิงรุก
 - แนวทางการรับมือปัญหาและอุปสรรคการขายเชิงรุก
- 📌 **เทคนิคการทำการขายแบบเชิงรุก**
 - การสร้างโอกาสทางการขายเพื่อเพิ่มลูกค้าใหม่โดยใช้โทรศัพท์
 - เทคนิคในการติดต่อกับลูกค้าใหม่ทางโทรศัพท์
 - เทคนิคการสร้างการนัดหมายทางโทรศัพท์
 - เทคนิคการสร้างเหตุผลในการติดต่อลูกค้าใหม่ทางโทรศัพท์
 - แนวทางตัวอย่างบทสนทนาเพื่อรับมือข้อบ้ายแย้งและการนัดหมาย
 - แนวทางเทคนิคการขายลูกค้ารายใหม่เมื่อเข้าพบครั้งแรก
- 📌 **เทคนิคการติดต่อและสร้างลูกค้าใหม่**
 - เทคนิคการสร้างความไว้วางใจและน่าเชื่อถือเมื่อพบลูกค้าใหม่
 - เทคนิคแนวทางเมื่อค้นหาความต้องการลูกค้า
 - เทคนิคการนำเสนอ และปิดการขาย
 - แนวทางการรับมือข้อโต้แย้ง เมื่อทำการขาย
 - เทคนิคการสรุปการสนทนา
 - สรุป และแนะนำความพร้อมในการทำการขายเชิงรุกในสภาวะการแข่งขันสูง

อ.ชนะ ก่อกิจการ

ที่ปรึกษาและผู้เชี่ยวชาญทางการขาย และบริหารงานขาย, กรรมการผู้จัดการ บริษัท โทเทิล เซลส์ แมเนจเม้นท์ โซลูชั่นส์ จำกัด (TSM) ประสบการณ์การทำงาน พนักงานขายที่มียอดสูงสุดที่ Citibank, ผู้จัดการทีมขายทางโทรศัพท์ สแตนดาร์ดชาร์เตอร์ด นครธน จำกัด (มหาชน)



1 ชื่อ
 ตำแหน่ง/ฝ่าย มือถือ
 E-mail

2 ชื่อ
 ตำแหน่ง/ฝ่าย มือถือ
 E-mail

3 ชื่อ
 ตำแหน่ง/ฝ่าย มือถือ
 E-mail
 ชื่อบริษัท/องค์กร
 สำนักงานใหญ่ สาขา
 เลขประจำตัวผู้เสียภาษี
 ประเภทธุรกิจ
 ที่อยู่

 ชื่อผู้ประสานงาน
 ตำแหน่ง/ฝ่าย
 โทรศัพท์ มือถือ
 โทรสาร
 E-mail

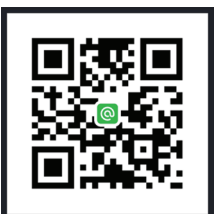
สนใจสมัครหลักสูตร สามารถสมัครได้ 2 ช่องทาง

1. สมัครผ่านทาง Website โดยสแกน QR Code เพื่อกรอกใบสมัครที่

www.sbdc.co.th



2. สมัครผ่านช่องทาง Line โดยส่งรูปหรือสแกนใบสมัคร



@strategiccenter

สมาชิกศูนย์ฯ รับส่วนลด 10 %

สมาชิกศูนย์ฯ 1,500 บาท / ปี

พร้อมรับสิทธิประโยชน์กับทางศูนย์ฯ

(ขอสงวนสิทธิ์สำหรับสมาชิกและผู้ที่ยังชำระที่ค้างส่งหน้าก่อน)