

หลักสูตร : จิตวิทยาการบริหารและการจูงใจทีมงาน

Psychology for Management & Motivating Techniques

“ เรียนรู้จิตวิทยาการบริหารจากนักจิตวิทยาระดับประเทศ เพื่อเข้าใจคนและทีมงานอย่างลึกซึ้ง เหมาะสำหรับหัวหน้างาน ผู้จัดการ และผู้ที่ต้องการสร้างทีมที่มีประสิทธิภาพ! ”



COURSE OUTLINE

- 👤 แนวคิดจิตวิทยากับการบริหารงานยุคใหม่
- 👤 หลักจิตวิทยาในการบริหารทีมงาน
 - การปรับเปลี่ยนเจตคติและการสร้างความคิดเชิงบวก
 - เจตคติที่ดีต่อองค์กร
 - เจตคติต่อตนเองและผู้อื่น
 - เจตคติต่องานที่ทำ
 - การจัดการอารมณ์ตนเอง และเข้าใจอารมณ์ผู้อื่น หรือทีมงาน
- 👤 การค้นหาตนเอง เพื่อปรับปรุงอุปนิสัยที่ดีในการทำงาน
 - ความต้องการประจักษ์ตน
 - ความต้องการได้รับการยกย่องจากผู้อื่น
 - ความต้องการความรักความเป็นเจ้าของ
 - ความต้องการความมั่นคงและปลอดภัย
 - ความต้องการด้านร่างกาย

- 👤 การวิเคราะห์ทีมงานเชิงจิตวิทยาเพื่อเพิ่ม
 - ความไว้วางใจแบบ Teamwork
- 👤 เทคนิคการสร้างแรงจูงใจในการทำงานแก่ทีมงาน
 - 3 เทคนิคในการสร้างแรงจูงใจ
 - ประเภทของแรงจูงใจในการทำงาน (แรงจูงใจไฟลัมฤทธิ์ และแรงจูงใจไฟลัมพันธ์)
- 👤 เครื่องมือของหัวหน้างานยุคใหม่ในการสร้างแรงจูงใจแก่ทีมงาน
 - 5 P. for Best Attitude
 - Hypothesis of Theory
 - A-B-C Theory



พฤหัสบดีที่ 6 ก.พ. 68



Swissotel

สนใจติดต่อสอบถามที่ ศูนย์พัฒนาบุคลากรทางธุรกิจ

โทร : 085-485-8825 หรือ www.sbdc.co.th

STRATEGIC

ศูนย์พัฒนาบุคลากรทางธุรกิจ



หลักสูตร : จิตวิทยาการบริหารและการจูงใจทีมงาน

Psychology for Management & Motivating Techniques

Objectives

1. ทราบถึงแนวคิด หลักจิตวิทยาในการบริหารทีมงานยุคใหม่
2. สามารถค้นหาตนเอง และวิเคราะห์ทีมงานในเชิงจิตวิทยา เพื่อนำมาพัฒนาทีมงานทุกมิติให้เกิดประสิทธิภาพ
3. เข้าใจถึงเทคนิคการสร้างแรงจูงใจในการทำงานให้แก่ทีมงาน
4. สามารถนำเครื่องมือต่าง ๆ มาสร้างแรงจูงใจให้ทีมงาน และนำไปปรับใช้กับองค์กรได้อย่างเหมาะสม



รศ.ดร.ปัทมา ปิชะมโนธรรม

อาจารย์ประจำภาควิชาจิตวิทยา ม.รามคำแหง
นักจิตวิทยา:ระดับประเทศ, ที่ปรึกษาจิตติศาสตร์ สถาบันอนุญาโตตุลาการ
ผู้เชี่ยวชาญการให้คำปรึกษาด้านจิตวิทยา



พฤหัสบดีที่ 6 ก.พ. 68



Swissotel

สนใจสมัครหลักสูตร



Line

@strategiccenter



เว็บไซต์

www.sbdc.co.th

1	ชื่อ		
	ตำแหน่ง/ฝ่าย		
	E-mail		
2	ชื่อ		
	ตำแหน่ง/ฝ่าย	มือถือ	
	E-mail		
3	ชื่อ		
	ตำแหน่ง/ฝ่าย	มือถือ	
	E-mail		
	ชื่อบริษัท/องค์กร		
	<input type="checkbox"/> สำนักงานใหญ่ <input type="checkbox"/> สาขา		
	เลขประจำตัวผู้เสียภาษี		
	ประเภทธุรกิจ		
	มือถือที่อยู่		
	ชื่อผู้ประสานงาน		
	ตำแหน่ง/ฝ่าย		
	โทรศัพท์	มือถือ	
	โทรสาร		
	E-mail		

ค่าธรรมเนียม 7,800 บาท (ไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม)

สมาชิกศูนย์ฯ รับส่วนลด 10 %

สมาชิกศูนย์ฯ 1,500 บาท / ปี
พร้อมรับสิทธิประโยชน์กับทางศูนย์ฯ
(ขอสงวนสิทธิ์สำหรับผู้ที่สำรองที่นั่ง
ล่วงหน้าก่อน)



การชำระเงิน

ชำระโดยสั่งจ่ายเช็ค/แคชเชียร์เช็ค ชิดคร่อม
สั่งจ่ายในนาม

"บริษัท ศูนย์พัฒนาบุคลากรทางธุรกิจ จำกัด"

เลขประจำตัวผู้เสียภาษี 0105539066692

1755 ซ.ลาดพร้าว 94 ถ. ลาดพร้าว แขวงพลับพลา
เขตวังทองหลาง กรุงเทพฯ 10310



โอนเงินเข้าบัญชี



ธนาคารพาณิชย์ จำกัด(มหาชน)

สาขาศรีนคราวันอินทาวน์ บัญชีออมทรัพย์

เลขที่ 609-2-01313-6



***หมายเหตุ หากต้องการยกเลิกหลักสูตรต้องแจ้งล่วงหน้าอย่างน้อย 3 วัน
มิฉะนั้นท่านต้องชำระค่าใช้จ่ายร้อยละ 30 ของค่าธรรมเนียมการอบรม

สนใจติดต่อสอบถามที่ ศูนย์พัฒนาบุคลากรทางธุรกิจ

โทร : 085-485-8825 หรือ www.sbdc.co.th

STRATEGIC

ศูนย์พัฒนาบุคลากรทางธุรกิจ